

# Job Information

## 【会社概要】

当社は、全世界 200 以上の国と地域に、約 4 億人の会員と 40,000 名以上の従業員を擁する 知名旅行会社の日本法人です。当社グループは、米国 NASDAQ 市場に続き、香港証券取引所に上場しました。東京をはじめ、ニューヨーク、エジンバラ、シドニー、香港、ソウルなど、世界中の都市にオフィスを構えています。日本では法人を設立し、東京、大阪、福岡、名古屋、北海道、沖縄、仙台にオフィスを開設し、サービスを展開しています。

## 【仕事内容】

- ・ 日本国内の宿泊施設を対象にオンライン旅行予約サイトへの掲載を提案します。
  - ・ 担当エリア内の宿泊施設の調査から提案、アフターフォローまで一連の業務を担います。
  - ・ 新規顧客は 500社からアポを取って、提案に繋げていただきます。
- ※既存顧客のサポートは2割、新規顧客への提案は8割程度。  
※1日の架電数は15件程度

## 【求める人材】

<必須> 営業経験が 2 年以上ある方

<歓迎>

- ・ 日常生活レベルの英語力
- ・ 法人営業/新規開拓営業/無形商材の営業経験
- ・ 主婦(夫)歓迎/子育てママさん活躍中
- ・ 学歴不問/高卒 OK!中卒 OK!

<求める人物像>

- ・ チャレンジ精神がある方
- ・ 高いコミュニケーションスキルをお持ちの方 協調性と柔軟性がある人
- ・ 結果(数字)にコミットする意欲的な人材
- ・ データに基づいた提案ができる方

## 【勤務地・時間】

北海道・札幌オフィス 札幌駅から徒歩 1 分  
9:30~18:30(実働 8 時間)  
完全週休 2日制(土・日・祝)  
年末年始、有給休暇、夏季休暇、特別休暇

## 【待遇】

月給 24 万円以上+毎月インセンティブ(試用期間除く)

昇給年 1 回(1月)賞与年 1 回、交通費(上限月 3 万円)  
社会保険完備、社員旅行、海外研修制度